

DW Palestras – Carta de Apresentação

Mini Currículo:

Douglas Waismann

Graduado em Teologia pela Faculdade Dehoniana em Taubaté–SP

Graduado em Engenharia de Produção pela UNIUV

Pós-graduado em Logoterapia pelo Inst. Sobral em São Paulo–SP

MBA em Gestão de Pessoas e Negócios pela UNIUV

Autor do livro “O Amor nos dá Sentido”

Atua no setor de Recursos Humanos da empresa Pormade Portas

Apresentador do programa "Pormade Portas Abertas" na TV Mil

É pai do Vinicius.

Portfólio

Oferecemos palestras e cursos conforme demanda e solicitação do cliente. Cada palestra ou curso é um projeto personalizado, criado em função da realidade do contratante e dos objetivos que este visa alcançar.

Abaixo temos uma lista e breve resumo de palestras já ministradas. No entanto julgamos ser mais relevante montar um diagnóstico da demanda do contratante e elaborar um tema personalizado conforme esta demanda.

Gatilhos Mentais

Gatilhos Mentais são técnicas de persuasão desenvolvidas pelo psicólogo Dr. Robert Cialdini em seu livro as “As Armas da Persuasão”.

Estas técnicas podem ser usadas em diversos âmbitos da vida pessoal e profissional: relacionamentos, atendimento ao cliente, vendas, defender ideias e opiniões em reuniões.

Através de exemplos práticos, são apresentados alguns destes Gatilhos Mentais, para que seja possível entender como funcionam e os benefícios que eles proporcionam.

Como Criar um Bom Ambiente de Trabalho

Um bom ambiente de trabalho é algo almejado com afincos tanto por funcionários como pelos líderes e empresários. Visto que proporciona maior satisfação e produtividade nas tarefas desempenhadas.

Esta palestra irá apresentar algumas dicas e exemplos de como construir esse bom ambiente de trabalho, bem como todos os benefícios advindos desta construção.

Inteligência Emocional no Trabalho

As emoções podem afetar tanto de forma positiva quanto negativa o desempenho dos profissionais no trabalho. Desta forma as empresas e os profissionais procuram controlar e direcionar essas emoções de modo que possam ser utilizadas como fator de motivação, pois entendem que a administração eficaz das emoções pode ser decisiva para o sucesso pessoal e da organização.

A dimensão emocional precisa ser levada em conta, pois segundo o psicólogo Daniel Goleman, diversos indícios atestam que as pessoas emocionalmente competentes que conhecem e lidam bem com os próprios sentimentos e consideram os sentimentos das outras pessoas levam vantagem em qualquer campo da vida, seja nas relações amorosas e íntimas, seja assimilando as regras tácitas que governam o sucesso na política organizacional.

Esta palestra visa difundir a função e aplicabilidade da Inteligência Emocional no Trabalho, pois entendemos que seu uso coerente e consciente pode mudar os hábitos do dia-a-dia e potencializar o desempenho dos profissionais.

Logoterapia Aplicada

A Logoterapia é um ramo da psicologia que entende que o ser humano tem como maior motivação a busca do sentido da vida. Seu fundador, Viktor Frankl, comprovou sua tese de forma empírica, pois na 2ª Guerra Mundial passou por quatro campos de concentração.

E foi dentro do campo de concentração que Frankl constatou que aqueles que tinham um sentido na vida, sobreviviam e enfrentavam as mazelas impostas pelos nazistas. Em outras palavras: “Quem tem um porque, supera qualquer como”.

Em todas as profissões e âmbitos da vida é possível encontrar links entre Logoterapia e as atividades realizadas. Esta palestra irá evidenciar essa realidade e suas implicações.

Aprendendo com o Papa Francisco

O atual líder da Igreja Católica: Papa Francisco, tem se destacado em diversas esferas sociais no mundo todo. Por isso julgamos ser pertinente aprender algumas, dentre tantas, lições deste grande líder.

Uma dessas lições é dar exemplo. O papa Francisco fez questão de renunciar a pompa e o luxo que seu cargo impunha. Inclusive alguns bispos argentinos quiseram vir até Roma para visita-lo após ser eleito.

Ele sugeriu que este dinheiro fosse utilizado na caridade com os pobres. Geralmente os subordinados observam seus líderes e seguem seus exemplos.

Equilibrar Trabalho e Vida

Equilibrar trabalho e vida pessoal nem sempre é uma tarefa fácil. Contudo pode ser a chave da realização e felicidade para muitos.

Esta palestra irá apresentar orientações eficazes para alcançar e manter esse equilíbrio.

Pessoas Motivadoras

Nos caminhos percorridos pela vida necessitamos de pessoas motivadoras que aliviem e impulsionem nossa jornada. Por vezes elas passam despercebidas pela sua discrição ou por estarem tão próximas ao ponto de nosso olhar cansado não permitir vê-las.

Nesta palestra são elencadas algumas das virtudes que as pessoas-motivadoras possuem. Espera-se contribuir para que seja feita uma avaliação da rede de relacionamentos e de si mesmo para assumir a missão de ser no mundo uma pessoa dessa marca, capaz de deixar boas marcas!

Feedback

Dar feedback é uma das tarefas mais importantes dos líderes, pois através dele podem ajudar as pessoas a melhorarem seu desempenho e performance.

Por outro lado, saber receber feedback é imprescindível para que o profissional aproveite esta oportunidade de melhoria e crescimento que é ofertada nas reuniões de feedback.

O objetivo dessa palestra é trazer orientações quanto a elaboração e recepção do feedback.

Tempus Fugit

"Tempus Fugit" é uma expressão latina que significa "O tempo foge". Ela nos alerta e ensina sobre a importância de sabermos administrar nosso tempo.

A quem diga que o tempo é o "maior patrimônio de uma pessoa", pois ele é imutável e intransferível. Assim fazer uma reflexão sobre a gestão eficaz do tempo contribui para valorizar o próprio tempo e o tempo das outras pessoas.

Quantos de nós que ao fazermos uma releitura do nosso dia não temos uma triste sensação de que não fizemos nada, ou não fizemos tudo que poderíamos ter feito naquele período.

Talvez seja a hora de analisar a forma como é conduzido o nosso dia para desmascarar os ladrões do tempo e aprender como melhor aproveitar as 24 horas que nos são concedidas diariamente.

A Abelha Fazendo o Mel Vale o Tempo que não Voou

Esse trecho da canção de Milton Nascimento nos remete para o fato de que assim como as abelhas fomos feitos para voar, ou seja, sermos felizes.

Só é possível ser feliz encontrando um sentido na vida e em cada situação da vida.

"Fazer o mel" pode ser traduzido como aquelas atividades que é preciso desempenhar sem encontrar um sentido em si. Contudo o fruto dessas atividades ("o mel") compensa o tempo que passamos "sem voar".

Viktor Frankl, pai da Logoterapia, construiu sua tese fundamentada no fato de que o ser humano se move em busca de um Sentido na Vida. Este Sentido pode e deve ser encontrado em todas as esferas da vida. Uma dessas esferas é o trabalho (fazer o mel).

Nesta palestra analisaremos as maneiras de encontrar um Sentido no Trabalho e suas consequências na vida e na produtividade dos profissionais.

Networking e Conexões

O Networking, se bem utilizado, é uma das principais ferramentas para se construir uma rede de contatos forte e que traga resultados.

Nesta palestra serão apresentadas orientações para construção de uma boa rede de relacionamentos, bem como estabelecer conexões que vão muito além de simples contatos.

10 Lições de Famosos e Bem Sucedidos

Este tema é uma coletânea de palestras que apresenta lições aprendidas por empresários e personalidades que alcançaram êxito em seus empreendimentos.

Dentre eles:

- Abílio Diniz – criador da maior rede de Varejos do Brasil: Pão de Açúcar, Extra, Eletro e Ponto Frio;
- Donald Trump – atual presidente dos EUA;
- João Doria – empresário bem sucedido e atual prefeito da cidade de São Paulo;
- Jorge Paulo Lemann – um dos donos da companhia AB InBev, a maior cervejaria do mundo que consta com as seguintes marcas: Stella Artois, Budweiser, Corona, Skol, Brahma, Bohemia, Antarctica, Polar, Norteña, Bud Light, Quilmes;
- Silvio Santos – o camelô que se tornou apresentador de TV e dono de um grupo que engloba o Sistema Brasileiro de Televisão, a loteria Tele Sena e a Jequití Cosméticos;
- Steve Jobs – foi inventor, empresário e magnata da informática. Ganhou notoriedade ao tornar-se co-fundador, da Apple Inc.
- Tony Robbins – escritor e palestrante motivacional. É um dos responsáveis pela popularização da Programação Neuro-Linguística (PNL). Ele também é um famoso coach que atendeu diversas personalidades: Princesa Daiana, Bill Clinton, Anthony Hopkins, Arnold Schwarzenegger entre outros;

Jesus de Nazaré - Modelo de Liderança

Jesus de Nazaré é reconhecido, até mesmo entre os não cristãos, como exemplo de liderança. Analisando sua trajetória na terra podemos elencar diversos ensinamentos sobre liderança que formam um modelo de como os líderes devem se comportar para conseguir adesão e confiança de seus liderados.

Nesta palestra serão evidenciados alguns desses ensinamentos fundamentados nos escritos sobre Jesus de Nazaré e corroborado pela opinião de diversos gurus em administração e gestão de pessoas.

Transcendendo os Trade-offs

“Trade-offs” é uma expressão que significa o ato de escolher uma coisa em detrimento de outra. Geralmente é traduzida como "perde-e-ganha".

Um exemplo disso é a tecnologia que nos permite “ganhar” muitas vantagens: acesso a informação, comunicação rápida, produtividade, etc. Por outro lado nos sujeita a algumas perdas: desinformação, ruídos de comunicação, superficialidade de relacionamentos, desemprego, etc.

Transcender os Trade-offs consiste em Valorizar e manter tudo que foi conquistado, contornando e minimizando as perdas que advém dessas conquistas.

Mudança – Paradigma Permanente

Tom Peters certa vez afirmou que estamos vivendo na “Era da Gazela”. Nesta era irá sobreviver não quem for o mais forte, mas o que for mais rápido. E o mais rápido para se adaptar as mudanças constantes e aceleradas do nosso tempo.

O conto africano nos ensina que quando o sol nasce o leão sabe que deverá ser mais rápido que a mais lenta das gazelas. Da mesma forma a gazela sabe que deverá ser mais rápida que o mais rápido dos leões. Independente se você é leão ou gazela. O importante é que amanhã, quando o sol nascer, você já esteja correndo no mesmo ritmo das mudanças.

Supere as Preocupações e Comece a Viver

Dr. Alexis Garrei (vencedor do prêmio Nobel de Medicina) afirmou: "Os que não sabem como combater as preocupações morrem jovens." Percebam que esta frase não foi dita por algum guru da Índia ou especialista em motivação, mas sim por um médico, um médico conceituado que por seus estudos e experiência pode constatar todos os malefícios que podem ser causados pelas preocupações.

Além das enfermidades, as preocupações nos impedem de viver e saborear o presente, tornando nossa vida infrutífera e penosa. Esta palestra será embasada no autor Dale Carnegie que escreve sobre o assunto e nos presenteia com valiosas experiências e soluções para superarmos as preocupações e vivermos com intensidade.